



(Junior) Sales Consultant (m/w)

Teilzeit o. Vollzeit in unserem Büro in Stuttgart

Das sind wir

Wir, die CODE2ORDER GmbH, sind ein international tätiges Travel-Tech-Startup und helfen Hotels den gesamten Aufenthalt für den Gast digital erlebbar zu gestalten. Zu unseren Kunden zählen eine Vielzahl an Marken- und Individualhotels in 14 Ländern. 2018 wurden wir mit einem der wichtigsten Branchen-Awards, dem Intergastra Innovationspreis, ausgezeichnet. Unser Team besteht aus zielstrebigen aber auch sehr humorvollen Personen.

Deine Aufgaben

- Akquise und Beratung von Hotels aus der DACH Region
- Durchführung von Online/Offline Demos
- Betreuung von Bestandskunden
- Allg. Unterstützung des Sales-Teams

Was Du mitbringen solltest

- Erste Erfahrungen im IT-SaaS-Sales oder Sales allgemein (wünschenswert)
- Affinität für Technologie und Software
- Freude am direkten Kundenkontakt
- Kommunikationsstärke und "Anpacker-Mentalität"
- Vorhandene Kontakte in der Hotellerie (wünschenswert)
- Zielstrebig- und Verlässlichkeit

Deine Benefits

- Ehrliche und tatsächlich gelebte Startup-Mentalität, in der Du Dich entwickeln kannst
- Übernahme von Verantwortung ab der ersten Minute mit einer steilen Lernkurve
- Modernes und innovatives Umfeld in einem Startup Ökosystem (CODE_n) in Stuttgart mit direkter U-Bahn-Anbindung
- Regelmäßige Events (GetTogether, Fußball, Minigolf, sonstige themenbezogene Events)
- Kaffee, Tee, Red Bull und Wasser sind kostenlos vorhanden

Klingt interessant? Dann werde Teil unserer Erfolgsgeschichte!

Gerne steht Dir Alex für Rückfragen per Telefon (+49 711 18 424191) oder per E-Mail (a.haussmann@code2order.com) zur Verfügung. Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen richte bitte unter Angabe des möglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung per E-Mail an jobs@code2order.com.